

## Opi myymään - Verkossa



Sales Excellence myynnin valmennuskokonaisuus on nyt myös saatavana Prewisen Three points -verkkokoulutuksena.

Uudet myynnin moduulit ovat:

- Myyntitilanteiden hallinta
- Konsultoiva ratkaisumyynti
- Asiakkaiden hakemien tulosten myynti



Three points -valmisverkkokurssit on suunniteltu tukemaan liiketoiminnan muutosten hallintaa ja henkilökohtaisten valmiuksien kasvattamista. Valmisverkkokurssit soveltuvat erinomaisesti tilanteisiin, joissa tavoitteena on saada tiimin tai organisaation osaaminen ja taidot uudelle tasolle.

Valmiskurssit tarjoavat nopeasti ja edullisesti perustiedot aiheesta, jonka jälkeen osaamisen syventäminen jatkokoulutuksella on tuloksellisempaa. Toiminta- ja ajattelutapamuutoksen vahvistaminen voidaan varmistaa Sales Excellencen yrityskohtaisissa työpajoissa.

Valmennukset on tarkoitettu yksilö- ja yrityskohtaiseen itseopiskeluun verkossa. Sales Excellencen kehittämät Three points -myynnin valmennukset sopivat laaja-alaisesti yritysten myynti-, markkinointi- ja asiakaspalveluhenkilöille. Valmiskursseilla oppija voi harjoitella omia myynti- ja asiakkuudenhallinnan taitoja turvallisesti omista lähtökohdista ilman epäonnistumisen pelkoa.

Myynnin valmiskurssit sopivat erinomaisesti henkilöille, jotka ovat siirtymässä myyntitehtäviin tai ovat työskennelleet hetken aikaa jo myynnin parissa, mutta perusteiden kertaaminen ja oman osaamisen vahvistaminen on ajankohtaista. Kurssit sopivat hyvin myös täydennyskoulutukseksi henkilöille, jotka työskentelevät myynnin parissa, mutta haluavat kerrata osaamistaan ja kehittää myyntitaitojaan.

Voit tutustua myynnin valmennusten kokonaisuuteen osoitteessa

<http://www.threepointscourses.fi/fi/Myynti.aspx>

Tarkempia lisätietoja valmiskursseista ja yrityskohtaisiin tarpeisiin räätälöidyistä verkkokoulutuksista saat [info@salesexcellence.fi](mailto:info@salesexcellence.fi) tai soittamalla meille.

## Sales Excellence Nordic Oy

Jarkko Oksa  
0400 433048

Sakari Boman  
0400 800439